

情報インフラを守る
やりがいのあるお仕事

固定客向けの商品
安定したビジネスモデル



秩父別町内で 新聞販売所 を経営する方を募集中!

新聞は私たちの日常を明るく照らし、知識を広げる手段です。情報インフラである新聞を販売していただく経営者を秩父別町内で募集しております。

新聞販売所の業務内容

01

配達

毎日決まった時間に車で新聞を配達します。

02

集金

金融機関から自動引落としを行います。集金件数はわずかです。

03

読者管理

購読のお申し込みや中止などお客様の動きを管理します。

04

チラシ

チラシを管理し、新聞に入れやすいよう準備します。

こんな方におすすめ

- ✓ ルーティン業務が好き
- ✓ 事業拡大や安定した収益がほしい
- ✓ 仕事と趣味を両立したい
- ✓ 地域に貢献する仕事に興味がある

新聞販売所を経営するメリット



前任者から顧客を引き継げる



固定客向けで在庫リスクなし



自営業で日中の自由度が高い



安定した利益を見込める

お問い合わせ 北海道新聞旭川支社販売部 募集担当:鈴木

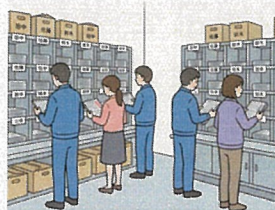
TEL: 0166-21-2533 平日(9:30~12:00、13:00~17:30)

募集主体:

北海道新聞社・北空知新聞社・
読売新聞社・朝日新聞社・日本経済新聞社

新聞販売所の1日の流れ

- 2:00 ● 新聞到着
- 3:00 ● 配達準備
新聞にチラシを差し込みます
- 4:00 ● 配達開始
車に新聞を積み込み配達します
- 6:00 ● 配達終了
終了後、食事や仮眠など休めます
- 11:00 ● チラシの組み合わせ作業
翌日の新聞に入れるチラシの準備します
- 12:00 ● チラシ作業終了
終了後、自由時間



新聞販売所の1か月流れ

- 随時 ● お客様名簿管理、チラシ管理
- 中旬 ● 売り上げ計上、金融機関へ引き落とし手配、領収書準備
各種金融機関に請求額のデータを更新などを行います
- 25日頃 ● 集金
金融機関での引き落としがほとんどで集金件数はわずかです

経営者になるまでのステップ

Step 1

担当者と
打合せ



Step 2

1か月前から
業務研修



Step 3

契約の締結・
営業準備



Step 4

開業・
営業開始